

СИСТЕМА «АВТОЦЕНТР»

МОДУЛЬ «ФИНАНСЫ И БЮДЖЕТИРОВАНИЕ»



НА НОВОЙ ПЛАТФОРМЕ **1С 8.2**

Что такое система «Автоцентр»?	3
Преимущества системы	4
Что дает внедрение системы?	5
Функционал модуля «Финансы и бюджетирование»	7
1. Бюджет	8
2. Управленческий баланс	10
3. Отчет о движении денежных средств (ОДДС)	11
4. Платежный календарь (заявки на оплату)	12
5. Панель индикаторов	14

ЧТО ТАКОЕ СИСТЕМА «АВТОЦЕНТР»?

Система «Автоцентр» – это флагманский продукт компании «Систематика», разработанный на новой платформе 1С 8.2.

Система представляет собой готовое решение для управления предприятием автомобильной отрасли.

Система состоит из шести модулей:

- Отдел Продаж Автомобилей
- Отдел Сервиса Автомобилей
- Отдел Запасных Частей и допоборудования
- Отдел Финансового Сервиса (Кредитование и Страхование)
- Маркетинг и CRM
- **Финансы и Бюджетирование**





ПРЕИМУЩЕСТВА СИСТЕМЫ

- * **Проектное решение**

Мы обеспечиваем соответствие функционала системы представлениям Вашего менеджмента. В конечном итоге Вы получаете систему, полностью соответствующую поставленным требованиям

- * **Обеспечивает работу бизнес – процессов всех подразделений компании**

Система охватывает все сферы деятельности компании, такие как: сбыт, закупки, логистика, финансы, бюджетирование, управление взаимоотношениями с клиентами

- * **Обеспечивает как работу отдельно взятой компании, так и работу нескольких территориально удаленных центров**

В независимости от масштаба и количества удаленных центров предприятия или Холдинга система обеспечивает единое информационное пространство компании. Вы получаете консолидированные данные по всем ключевым показателям эффективности со всех удаленных центров, что значительно повышает управляемость Холдинга или группы компаний

- * **Легкость в обслуживании**

Система «Автоцентр» реализована на платформе 1С 8.2. Код системы полностью открыт, что дает Вам неограниченные возможности самостоятельного обслуживания системы в будущем

- * **Позволяет подключать необходимые модули по мере востребования**

- * **Обеспечивает автоматическую связь с бухгалтерской системой автоцентра на базе 1С: Предприятие**

ЧТО ДАЕТ ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ?

РУКОВОДИТЕЛЯМ:

- прозрачную картину оперативной деятельности компании или группы компаний
- оперативность получения управленческой информации
- финансовую прозрачность компании, четкое понимание расходов компании по статьям
- обеспечивает гарантии безопасности отдельных процессов и бизнеса в целом
- упрощение управления компанией и отдельными подразделениями
- уверенность и полное чувство контроля над управлением компанией
- единую систему ключевых показателей эффективности деятельности подразделений
- рост ответственности персонала за принятие управленческих решений, за правильность и достоверность информации

СОТРУДНИКАМ:

- готовые инструменты для продуктивной и качественной работы
- эффективные и отлаженные технологии работы
- снижение временных затрат на работу с клиентом. Уменьшается время на обслуживание одного клиента в шоу-руме. Возможность оперативно обрабатывать возрастающее количество обращений потенциальных клиентов, быстро и качественно обслуживать существующих клиентов, предлагать им новые услуги. Все это напрямую влияет на снижение оттока клиентов и повышение уровня удовлетворенности работой автоцентра





- легкость и понятность рабочего процесса. Процессы работы системы понятны и просты. У сотрудников не возникает потребности «уйти в сторону» от отработанного стандартного процесса обслуживания клиента

Используя систему «Автоцентр», Вы сможете еще раз оценить эффективность своих бизнес-процессов и оптимизировать их при необходимости.

ВНЕДРЯЯ СИСТЕМУ «АВТОЦЕНТР», ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ:

- Консолидированный опыт автомобильных дилеров и ведущих импортеров с учетом практики использования в «боевых» условиях
 - Работа с клиентом в Отделе продаж построена на использовании рабочих листов Volkswagen
 - Функционал Отдела Сервиса основан на стандартах работы автомобильных импортеров: «Ключевые процессы сервиса Volkswagen», «Ключевые процессы сервиса Jaguar, Land Rover», «7 шагов навстречу клиенту Toyota», «10 шагов сервиса KIA»
 - Аналитика Отдела Запасных Частей основана на системе «Smart Stock» (умный склад)
- Автоматическую связь с Интернет приложениями импортера
 - Для дилеров Volkswagen: Aurora, ETKA, Eparts, Elsa, Saga
 - Для дилеров General Motors: Channel21, OWB, gmsystem
 - Для дилеров BMW: ETKA, KSD
 - Для дилеров Renault: Dialogys, Renault ICM, My Renault
- Готовый проект «под ключ», который включает в себя адаптацию системы под Ваше предприятие

ФУНКЦИОНАЛ МОДУЛЯ «ФИНАНСЫ И БЮДЖЕТИРОВАНИЕ»

Система «Автоцентр» предлагает инструменты тактического планирования и бюджетирования, в результате чего становится прозрачнее оценка эффективности работы предприятия, Холдинга или группы компаний.

Модуль «Финансы и бюджетирование» специально спроектирован таким образом, что может быть использован как в составе системы «Автоцентр», так и использовать данные таких систем как «МТ» и «Альфа-Авто».

Функционал Отдела финансов состоит из пяти основных разделов:

1. Бюджет
2. Управленческий баланс
3. Отчет о движении денежных средств (ОДДС)
4. Платежный календарь (заявки на оплату)
5. Панель индикаторов

Все текущие данные для всех показателей бюджета, баланса, ОДДС обновляются в режиме on line. При закрытии или при проведении первичных документов (заказ-наряд, приходная накладная и т.д.) все данные автоматически распределяются на соответствующие статьи доходов или расходов.

После закрытия или проведения первичных документов автоматически доступна информация по финансовым проводкам к первичному документу.





Например, на основании закрытого заказ–наряда в бюджет:

- в статью «фактическая выручка отдела сервиса от реализации» «упадёт» цифра, равная выручке по оказанным услугам сервиса
- в статью «фактическая выручка отдела запасных частей от реализации» «упадёт» цифра, равная выручке по проданным запасным частям
- в статью «себестоимость товаров» «упадёт» цифра, равная себестоимости проданных запасных частей.

1. БЮДЖЕТ

Бюджет предприятия фактически представляет собой финансовый план действий по достижению уровня прибыльности. По сути своей бюджет является инструментом и индикатором оперативной работы предприятия либо Холдинга.

Реализованный в системе «Автоцентр» блок бюджета позволяет:

- планировать будущие расходы компании по статьям
- сравнивать, контролировать и анализировать плановые и фактические показатели
- оперативно управлять отклонениями, влияющими на финансовые результаты компании
- прогнозировать выполнение плановых показателей на основании ежедневного фактического индикатора деятельности

Система «Автоцентр» позволяет просматривать как бюджет для отдельно взятого автоцентра, так и консолидированный бюджет для Холдинга, либо группы компаний. Кроме того, доступна разбивка в разрезе подразделений (отдел продаж, сервис автомобилей, запасные части, финансовый сервис и др.) отдельно взятого автоцентра либо Холдинга.

Все текущие данные для всех показателей бюджета автоматически обновляются в режиме on line.





2. УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ БАЛАНС

Баланс – общепризнанная мировая форма оценки состояния бизнеса. Структура баланса показывает насколько устойчиво предприятие.

Баланс учитывает все сферы бизнеса, в том числе, не связанные с оперативной деятельностью предприятия (уставный капитал, займы и кредиты и др.)

Управленческий баланс предназначен для рассмотрения картины предприятия с точки зрения **реальных** активов и пассивов.

Реализованный в системе «Автоцентр» блок управленческого баланса позволяет:

- оценить финансовую устойчивость компании/бизнеса, которая определяет её финансовую независимость (определить коэффициент финансовой устойчивости)
- отслеживать ликвидность и платежеспособность компании, оборачиваемость активов,
- оценить количество торговых операций, динамику работы предприятия (кругооборот «деньги – товар – деньги»)

Система «Автоцентр» позволяет просматривать как баланс для отдельно взятого автоцентра, так и консолидированный баланс для Холдинга, либо группы компаний.

Все текущие данные для активов и пассивов баланса автоматически обновляются в режиме on line.

3. ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ (ОДДС)

Для поддержки оперативного управления денежными потоками необходима автоматизация соответствующих бизнес-процессов, которая существенно повышает прогнозируемость, скорость и качество принятия управленческих решений.

Анализ и планирование денежных средств позволяет сбалансировать финансовые потоки, наличие средств, позволяющих предприятию поддерживать свою деятельность в течение определенного периода времени, в том числе обслуживая полученные кредиты и займы.

Другими словами, анализ денежных потоков отвечает на вопрос: может ли предприятие позволить себе запланированный бюджет при существующем уровне денежных потоков.

Система «Автоцентр» позволяет просматривать как ОДДС отдельно взятого автоцентра, так и консолидированный ОДДС Холдинга, либо группы компаний.





4. ПЛАТЕЖНЫЙ КАЛЕНДАРЬ (ЗАЯВКИ НА ОПЛАТУ)

Электронный платежный календарь, реализованный в системе «Автоцентр», позволяет полностью автоматизировать процесс формирования платежей, уйти от бумажных заявок на оплату.

С помощью заявок на оплату происходит заказ и фактическое расходование денежных средств на предприятии.

Созданная заявка на оплату допускается к оплате и поступает в бухгалтерию только после согласования (акцепта) руководителя отдела, финансового директора предприятия.

Всегда существует возможность просмотреть историю согласования заявки: когда создана, когда согласована руководителем отдела, когда утверждена финансовым директором, когда фактически оплачена бухгалтерией.

В случае оплаты заявки указывается номер и дата платежного поручения. Таким образом, достигается связь между ответственным лицом заявки и бухгалтерией предприятия без лишних звонков и переписок по электронной почте.

За любой день, неделю, месяц доступна информация о том, какие платежи запланированы и какие платежи уже произведены фактически.

В том случае, если у предприятия с каким-либо контрагентом заключен договор, подразумевающий периодические платежи, то существует

возможность создания заявок согласно договору на месяц, квартал, год вперед с указанием необходимой даты платежа.

В будущем, при наступлении срока оплаты согласно договору, такие заявки будут автоматически видны финансовому директору и бухгалтерии как заявки, требующие оплаты.

В том случае, если у предприятия существует отсрочка платежа конкретному поставщику за поставленный товар, то автоматически на основании приходной накладной создается заявка на оплату, в которой дата требуемого платежа формируется автоматически согласно имеющейся отсрочке.

В системе «Автоцентр» существует отчетность по заявкам, предоставляющая следующую информацию:

- оплаченные и неоплаченные заявки
- утвержденные и неутвержденные к оплате заявки
- какие заявки необходимо оплатить бухгалтеру
- сколько утвержденных финансовым директором, но неоплаченных заявок на данный момент у предприятия. И на какие суммы
- переплаты и недоплаты по заявкам
- статусы заявок («создана», «подготовлена», «утверждена»)

Вся отчетность доступна как в разрезе организаций, подразделений, контрагентов отдельно взятого автоцентра, так и в разрезе Холдинга или группы компаний.





5. ПАНЕЛЬ ИНДИКАТОРОВ

Панель индикаторов представляет собой инструмент конструирования (создания) консолидированной отчетности по ключевым показателям эффективности KPI в виде различных графиков.

Данные для создания отчетности напрямую берутся из выбранной области (бюджет, индикатор ежедневной деятельности, баланс, отчет о движении денежных средств).

Все отчетности гибки и настраиваются самостоятельно. Таким образом, предприятие в лице директора, руководителя отдела само имеет возможность формулировать свои индикаторы для различных целей: планерка, презентация, информация для инвесторов и т.д.

Все текущие данные для отчетности обновляются автоматически в режиме on line. Например, при закрытии заказ-наряда все данные о выручке по услугам, по запасным частям, данные о себестоимости запасных частей, полученной прибыли автоматически изменяются в отчетности.

Помимо функций, изложенных в основных разделах, система «Автоцентр» обладает множеством дополнительных опций и функций, упрощающих работу финансового менеджера, бухгалтера, руководителя отдела, финансового директора, руководителя предприятия.

Мы всегда рады посетить Ваш офис для подробной и интересной демонстрации системы «Автоцентр».



ТЕЛЕФОН:
+7(812) 645 17 15

САЙТ:
www.sys24.ru

ОТДЕЛ ПРОДАЖ:
sale@sys24.ru

E-MAIL:
info@sys24.ru

**ТЕХНИЧЕСКАЯ
ПОДДЕРЖКА:**
hotline@sys24.ru

197022,
Санкт-Петербург,
Малый пр-кт, ПС, 87
Офис 404/1,
БЦ «Сенатор»